



Àgata Palau, de l'empresa de calçat On2heels.

ON2HEELS

Cessió per èxit excessiu

Sembla increïble pensar en una empresa relacionada amb internet que es pugui heretar a aquestes altures, on el comerç *on line* al nostre país encara està fent els primers passos. Es podria dir que la web de venda de sabates a la xarxa On2heels va estar a

punt de morir d'èxit. Els seus impulsors, un matrimoni de Barcelona, van veure com el negoci que van arrencar com una afició va créixer tant que no el podien seguir gestionant, així que van decidir cedir-lo a una reemprenedora.

Era una parella amb fills



JOSEP GARCIA

çar», assenyala Àgata Palau, que ha agafat les regnes del portal. La seva elecció va ser senzilla: buscava un negoci que pogués gestionar des de casa i que li permetés treballar a qualsevol hora i el va trobar.

La cessió del negoci es va fer en dos mesos de reunions amb Reempresa com a mediatadora, fet que va agilitzar els contractes, cosa que Palau assegura que li va aportar tranquil·litat. «Amb l'adquisició vaig comprar una llista de 25.000 registres subscrits, contactes, correus electrònics de clients que ja havien comprat i a qui els pots seguir enviant els *newsletter* i les promocions», explica. Aquesta inversió, sumada a la que va fer amb empreses de posicionament a internet, va suposar una suma inicial de 5 milions d'euros, necessaris, assegura, per poder arrencar un negoci a la xarxa amb garanties i expectatives.

Mitjançant la mediació de Reempresa es va agilitzar tota la gestió dels tràmits

Tot i treballar des de casa, Palau disposa d'un magatzem al barri de Bellaterra, a Cerdanyola del Vallès, on disposa de l'estoc necessari per respondre a les demandes de la clientela i poder fer l'enviament dels encàrrecs en un termini de 24 hores. La previsió per a l'any 2014 passa per obtenir una facturació d'entre 50.000 i 60.000 euros. **A.S.**